

# Журнал для клиентов | осень 2008



Добро пожаловать в  
Admiral Club!

Стр.8

Инвестирование:  
Тест Баффета

Стр.14

Азбука инвестора

Стр.20

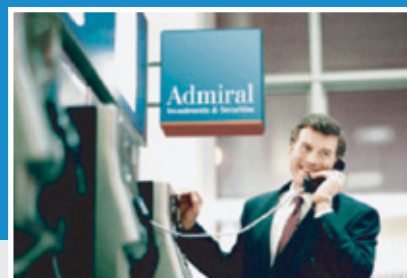
# Содержание

- 3   ▶  **Новости филиалов Admiral Markets**
- 4   ▶  **Дмитрий Лауш: «Мы пошли по сложному пути, но от этого только выиграли»**
- 8   ▶  **Добро пожаловать в Admiral Club!**
- 10  ▶  **Итоги полугодия на финансовых и товарных рынках**
- 14  ▶  **Инвестирование: Тест Баффета**
- 18  ▶  **Советы начинающим трейдерам**
- 20  ▶  **Азбука инвестора**
- 22  ▶  **Трейдерский юмор**
- 23  ▶  **Викторина**

## Журнал для клиентов Admiral Markets

Адрес:	Rävala 5, Tallinn 10143
Тел.:	+372 6309 303
Факс:	+372 6309 304
E-mail:	info@forextrade.ee
Web:	www.forextrade.ee
Издатель:	PROFIL.ee
Тираж:	2000 экз.

**Следующий номер выйдет весной 2009 года**



### Готовится выход на российский рынок ценных бумаг

За последний год, во многом благодаря выбранной маркетинговой стратегии, общий оборот компании вырос в два раза. Сегодня мы видим, что мотивационная программа Admiral Club работает успешно. К программе подключены 95%



всех клиентов Admiral Markets. На момент выхода этого выпуска журнала в России уже порядка 200 клиентов получили различные призы: от мобильных телефонов до ноутбуков.

С другой стороны, рост числа клиентов и приток оборотных средств обусловлены уровнем и качеством сервиса. Задача нашей компании – обеспечить трейдера наилучшими условиями, сделать процесс торговли максимально удобным и доступным. К осени вместе с биржей «Санкт-Петербург» мы запускаем торговлю фьючерсами на валютные сделки. Все операции будут проводиться в российских рублях. Это очень важный аспект. Дело в том, что покупая иностранную валюту, трейдеры сталкиваются с определенными проблемами. Банки относятся осторожно к переводам денег за рубеж. И чем дальше от Москвы и Петербурга, тем

# НОВОСТИ ФИЛИАЛОВ ADMIRAL MARKETS

больше возникает бюрократических проволочек.

Портфель услуг ждет еще одно важное пополнение. Admiral Markets готовится открыть трейдерам доступ к российскому рынку ценных бумаг. Одновременно исследуются возможности бирж Euronext и LSE.

Немаловажным событием является также запуск аналитической программы «Пuls рынка» в формате видео. Первый выпуск передачи вышел в декабре 2007 года. В программе дается самая оперативная информация о состоянии рынка Forex, сырьевых и фондовых рынков, а также обзор главных финансовых и политических событий в странах Северной Америки, Азии, Западной и Восточной Европы. Программа распространяется на таких сервисах потокового видео, как YouTube, DailyMotion, а также выпускается в виде подкаста для мобильных устройств на [am.rpod.ru](http://am.rpod.ru).

**Александр Становой**  
директор по развитию  
Admiral Markets



## В Литве – упор на обучение

Отрадно видеть, что наши семинары и тренинги посещает все больше и больше людей. Чтобы все желающие могли принять участие в семинаре, сегодня мы пользуемся услугами бизнес-центра, где бо-

лее просторный конференц-зал. На данный момент мы предлагаем два вида тренингов: пятидневный FX5 для начинающих и трехнедельный FX15 для трейдеров. В дальнейших планах расширить деятельность в этой области за пределы Вильнюса. Готовимся к проведению тренингов в Клайпеде, Каунасе и Шяуляе.

Также отмечу, что в июне этого года литовское отделение Admiral Markets издало книгу «FOREX 101». Это первая книга на литовском языке, всецело посвященная валютному рынку. В доступной форме «вопрос-ответ» книга знакомит читателя с основными законами валютного рынка, с техническим и фундаментальным анализом, выработкой стратегии, психологией трейдинга. Издание является практически уникальным, так как ранее книги на литовском языке по данной тематике не издавались. Admiral Markets успешно развивает проекты по издательству и продвижению книг, написанных сотрудниками компании, специалистами и трейдерами высокого класса.

**Валериус Овсяникас**  
директор литовского представительства  
Admiral Markets

## Быстрое развитие в Болгарии

Нашим приоритетом является повышение инвестиционной культуры каждого отдельного трейдера. Большим шагом в этом направлении стало издание книги «100% Форекс: Учимся зарабатывать вместе» в начале 2008 года. В книгу вошли современные теории (в том числе ранее не опубликованные), а также подробное объяснение всех типов анализа, которые необходи-



мы для биржевой и валютной торговли.

Помимо издания книги, в 2008 году компания способствовала повышению общей инвестиционной культуры Болгарии, продолжив инициативу публикации на веб-сайте бесплатных лекционных материалов и видео-уроков. Помимо этого были внесены изменения в программу обучения, предлагаемого компанией, усовершенствованы методики преподавания, а также программа курса.

Компания продолжила развитие как болгарского финансового рынка, так и финансового рынка Балканского полуострова. Несомненно, главным моментом в развитии болгарского представительства стало открытие отделения в Румынии. Предстоит открытие офисов в Македонии, Греции, Словении, Турции.

Планы развития компании в будущем связаны с предложением новых услуг. Таких, как посредничество при эмиссии акций и облигаций, предоставление клиентам доступа к торговле на биржах других стран, предоставление консультаций и доверительного управления, посредничество при заключении сделок с финансовыми инструментами.

**Чавдар Драгиев**  
директор болгарского представительства  
Admiral Markets

# Дмитрий Лауш: «Мы пошли по сложному пути, но от этого только выиграли»

Член совета директоров Admiral Markets Дмитрий Лауш рассказывает о настоящем и будущем компании.

**Какие события последнего времени в развитии Admiral Markets вы считаете самыми важными?**

– Очень важное решение по-

следнего времени для компании – введение клубной системы Admiral Club, которая повышает интерес к торговле и предоставляет возможность клиентам получать ценные призы.

Кроме того, на данном этапе

мы занимаемся вопросом получения финансовой лицензии в Эстонии. Это основная задача на текущий год. Лицензия подразумевает активную финансовую деятельность в Эстонии: эстонская компания представляет финансовые услуги, и, соответственно, все

«Мы пытаемся быть с другими компаниями солидарными, развивать финансовый рынок и препятствовать мошенничеству»



*Дмитрий Лауз наработал хороший трейдерский опыт: прошел через успехи и поражения. Сегодня полученные знания очень помогают в развитии компании*

сделки проводятся через нее. Эту компанию регулирует Европейский Союз, и другие филиалы смогут унифицировать услуги нашей компании. Таким образом уменьшаются и риски, связанные с финансовой деятельностью.

У нас проводятся также ежемесячные конкурсы, появилась видео-аналитика: своя телепрограмма, транслируемая на нашем сайте и на телевидении. Все это способствует увеличению количества клиентов. Вообще, в последнее время наблюдается положительная тенденция: люди становятся успешнее,

больше зарабатывают. Растет число профессиональных трейдеров.

### **Что можете рассказать о расширении географии деятельности компании?**

– На данный момент у нас охвачено примерно 15 стран. Конечно, во всех регионах сами мы не работаем, там находятся представители, действующие по франчайзингу. У каждого филиала есть свое лицо. Но мы стараемся открывать офисы, вести свою поли-

тику. Основная цель каждого офиса – быть ближе к клиенту. Мы пошли по тяжелому пути - через предоставление услуг обучения - но именно благодаря этому люди лучше осведомлены о нашей компании, и их доверие растет.

Основной акцент ставится на Европу: Хорватию, Польшу, Румынию... В ближайшие три года хотелось бы охватить весь Европейский регион. Но пока начинаем со стран, где конкуренция не столь жесткая. Также пытаемся больше участвовать на азиатском рынке: изучаем Малазию, развиваемся в Китае (в Шанхае).

## Различаются ли услуги компании в названных вами регионах?

– Набор услуг стандартный. В дальнейшем планируем внедрить больше фьючерсов, индексов и европейских акций. Главное – это рынок Forex, на котором можно работать со всеми валютами, за исключением экзотических, при этом разница между покупкой и продажей снижена до минимума.

Большое внимание мы уделяем качеству. К примеру, улучшился внутренний дилинг, и

за последний год темпы роста в Балтии сократились, в то время как с конца прошлого года ведется активная работа в России.

Надо сказать, что развитие во многом зависит от руководителей, работающих на месте, от продвижения услуг, развития общей структуры. И, конечно, за счет регионов риски нашей компании сокращаются. Как известно, всегда лучше не сосредотачиваться на каком-то одном рынке.

Что касается Азии, то этот рынок очень перспективный, но достаточно рискованный вследствие политической не-

нсового рынка. Нестабильность в мировой экономике влияет на мировую валюту. Удорожание нефти и мировой финансовый кризис приводят к увеличению объемов на Forex. Сейчас изменения по валютам достаточно высокие, и количество клиентских позиций растет. Чем больше движений на рынке, тем выше интерес к инструментам, позволяющим осуществлять спекулятивную деятельность. Forex – один из таких инструментов.

Также на общественность сильно влияет фактор фондового рынка. Когда рынок не растущий, корректирующий

«Основные наши приоритеты – повышение лояльности клиентов компании, сокращение регуляционных рисков»

сделки теперь исполняются всего за несколько секунд.

Среди позитивных моментов стоит упомянуть и объединение всех наших филиалов под единым названием Admiral Markets, что благоприятно скажется на узнаваемости компании на рынке.

## На каких рынках Admiral Markets развивается наиболее динамично? С чем это связано?

– Однозначно на этот вопрос ответить сложно. В каких-то регионах развитие хуже, но при этом оно более стабильно, чем на рынках с бурной деятельностью. Естественно,

стабильности. В Китае власти уже разрешили активное присутствие внешних инвесторов, но из-за бюрократических препонов одна только регистрация компании проходит больше года. Кроме того, там не существует официального органа, регулирующего валютный рынок. Но, несмотря ни на что, надеемся эти барьеры преодолеть. Сейчас мы зарегистрированы в Гонконге и Шанхае.

## Насколько быстро возрастает интерес общественности к работе на рынке Forex и CFD? Чем это объясняется?

– Интерес большой, можно даже говорить о буме фи-

или падающий, мало кто сможет на нем заработать. Есть и такие, кто раньше заработал на бирже, а теперь ищут альтернативные методы. Главное – знать технику торговли. И использовать ее в нужный момент.

## Каковы ближайшие планы Admiral Markets?

– Основные наши приоритеты – повышение лояльности клиентов компании, сокращение регуляционных рисков. Хотим увеличить и количество инструментов, не уменьшив при этом качество. Будем тестировать новые инструменты, вводить индекс РТС, привлекать основные рынки акций...

«**Ч**ем больше движений на рынке, тем выше интерес к инструментам, позволяющим осуществлять спекулятивную деятельность»

Как уже отмечалось ранее, географически основным нашим направлением является Европа, будем продолжать развитие в Азии, есть планы и по Южной Америке.

### **Сколько клиентов сегодня насчитывается у компании?**

Уже открыто 26 000 реальных счетов из 68 стран мира. На текущий момент примерно 30% из которых активные.

### **Насколько велика конкуренция в этой сфере деятельности? В каких странах она наиболее жесткая?**

– Конкуренция будет всегда, поскольку появляются новые компании. Однако мелкие

столько это возможно, мы пытаемся быть с другими компаниями солидарными, развивать финансовый рынок и препятствовать мошенничеству.

### **Каковы ваши конкурентные преимущества?**

– Во-первых, возраст. Мы существуем на рынке уже семь лет. Во-вторых, большое количество филиалов. И, наконец, лояльность к клиентам, общение с ними через обучение, консультации.

### **Расскажите немного о себе: как вы пришли в этот бизнес?**

– Я начинал как трейдер. Совершал первые сделки на ва-

вать информацию другим. Первый год не все шло гладко, интернет-трейдинг был не так развит, как сегодня. Но с течением времени интерес к финансовому рынку повышался, наша компания была первой по обучению на валютном рынке. В итоге после успешного развития эстонского филиала я стал совладельцем всего холдинга и сейчас состою в совете директоров.

Благодаря личному трейдерскому опыту я многое понял и изучил. Поначалу мне сопутствовал успех, после чего пошли убытки, и я вынужден был задуматься о пересмотре стратегии. Долго занимался практической работой, читал огромное количество литературы. Основные моменты моей практической деятельности были включены в курс обучения, который периодически обновляется.

«**В** последнее время наблюдается положительная тенденция: люди становятся успешнее, больше зарабатывают»

компании не всегда выживают. Но для нас было бы лучше, если бы они оставались на рынке, так как банкротство вызывает общий страх. На-

валютном рынке. Можно сказать, что сразу начал со сложной деятельности. Захотелось общаться с кем-то и дальше на эту тему, переда-

# Добро пожаловать в Admiral Club!

Admiral Markets представляет один из наиболее перспективных проектов Компании – клуб трейдеров Admiral Club™. Оформив в нем членство, вы становитесь участником бонусной системы поощрения наиболее активных клиентов компании.

Компания Admiral Markets всегда стремилась и продолжает стремиться к долгосрочному и взаимовыгодному сотрудничеству с клиентами и, как следствие, хочет предложить наиболее выгодные условия для работы.

## Идея

Идея Admiral Club™ состоит в использовании бонусной системы, которая предусматривает начисление определенных бонусов, измеряемых в пунктах (баллах, pt). По итогам каждой проведенной сделки на торговом счете клиенту начисляется 100 пунктов за каж-

дый полный лот (100 000 единиц базовой валюты на Forex или 1000 акций на CFD) или 10 пунктов за каждые 0,1 лота (10 000 единиц базовой валюты на Forex или 100 акций на CFD).

## Плюсы

После того, как на бонусном счете клиента накапливается определенное количество пунктов, он может обменять их на призы или на клубные продукты, информацию о которых вы можете получить на домашней странице Admiral Markets.

## Условия вступления и членства

Действующие клиенты могут вступить в Admiral Club, просто подав заявку на вступление к Кабинете Трейдера на сайте компании. Карты Admiral Club рассылаются почтой.

Условия вступления в клуб таковы:

1. Действующие и новые клиенты компании – клиенты, которые уже имеют торговые счета в компании, но



## Особые условия

– Накопленные бонусные пункты необходимо потратить в течение 1 года с момента активации карты, после продления карты на следующий год накопление пунктов начнется с нуля.

– Для вступления в члены Admiral Club™ новый клиент компании при открытии торгового счета должен заполнить регистрационную форму, подтверждающую согласие с условиями членства. После заполнения формы карта члена Admiral Club™ будет высылается клиенту по почте.

– В случае, если клиент работает с несколькими счетами, пункты, накопленные по каждому из них, будут суммироваться на карте члена клуба.

– Бонусы накапливаются на клубной карте клиента и не могут быть переведены другим членам клуба.

– Средства, находящиеся на бонусном счете, остаются в собственности компании. Заработанная прибыль на этом счете может быть переведена на любой другой торговый счет, открытый в компании. Максимальная прибыль на бонусном счете не может превышать 100%.

по каким-либо причинам не оформили членство в клубе раньше:

- вступление – бесплатно,
- в момент вступления в клуб начисляется бонус – 500 пунктов.

2. Студенты, проходящие курс обучения основам проведения операций на рынке Forex:

- вступление – бесплатно,
- в момент вступления в клуб начисляется бонус – 1000 пунктов.

3. Для всех остальных желающих:

- вступление – 99 USD,

- в момент вступления в клуб начисляется бонус – 1000 пунктов + бонусный счет на 100 USD.

Пункты для этой группы клиентов могут накапливаться с торговли на бонусном счете, кроме того, могут начисляться и призовые пункты за победу в конкурсах, проводимых компанией.



## Запрещенная деятельность

Если участник накопил пункты нечестным путем, то компания вправе аннулировать все имеющиеся на премиальном счете пункты, не выдавать приз участнику и отстранить его от участия в компании.

# Итоги трех кварталов на финансовых и товарных рынках

автор - Фуад Расулов



«Проблемы взявших ипотечный кредит заемщиков и падение цен на недвижимость «аукнулись» по всему миру»

Мы перешагнули 9-месячный рубеж 2008 года. Инвесторам не помешало бы оглянуться назад и рассмотреть ситуацию на рынках, оценить изменение в стоимости тех или иных активов, в конце концов выявить свои ошибки и заново взглянуть на инвестиции. Ведь инвестирование – это непрерывный процесс, даже если инвестор использует долгосрочную стратегию «купи и держи» (Buy and Hold). От взгляда инвестора в прошлое зависит его видение будущего. Не секрет, что 2008 год, скорее всего, окажется годом спада на мировых финансовых рынках. Ипотечный кризис наделал столько бед, что разгребать последствия инвесторам

придется не один квартал. Кстати, о кризисе: думаю, за все, что происходило в первой половине (уверен, и во второй) текущего года, мы «обязаны» ипотечному кризису, разразившемуся в США (кризис subprime).

## Американские рынки в свободном падении

Ситуация на мировых рынках существенно ухудшилась в последние несколько недель. Сентябрь принес массу проблем на финансовые рынки и в банков-

скую систему как США, так и всего мира. Один за другим лопались американские и европейские банки. Даже в России, где финансовая система существенно отличается (по структуре активов и пассивов) от американской, мы увидели банкротство инвестиционных структур, причем тех, которые претендовали на роль гигантов. Всему причина - ипотечный кризис.

Казалось бы, локальный кризис, связанный с рынком недвижимости и кредитованием, никак не может отразиться на состоянии банковской и финансовой систем во всем мире. Логически, цены на недвижимость в Нью-Йорке ни-



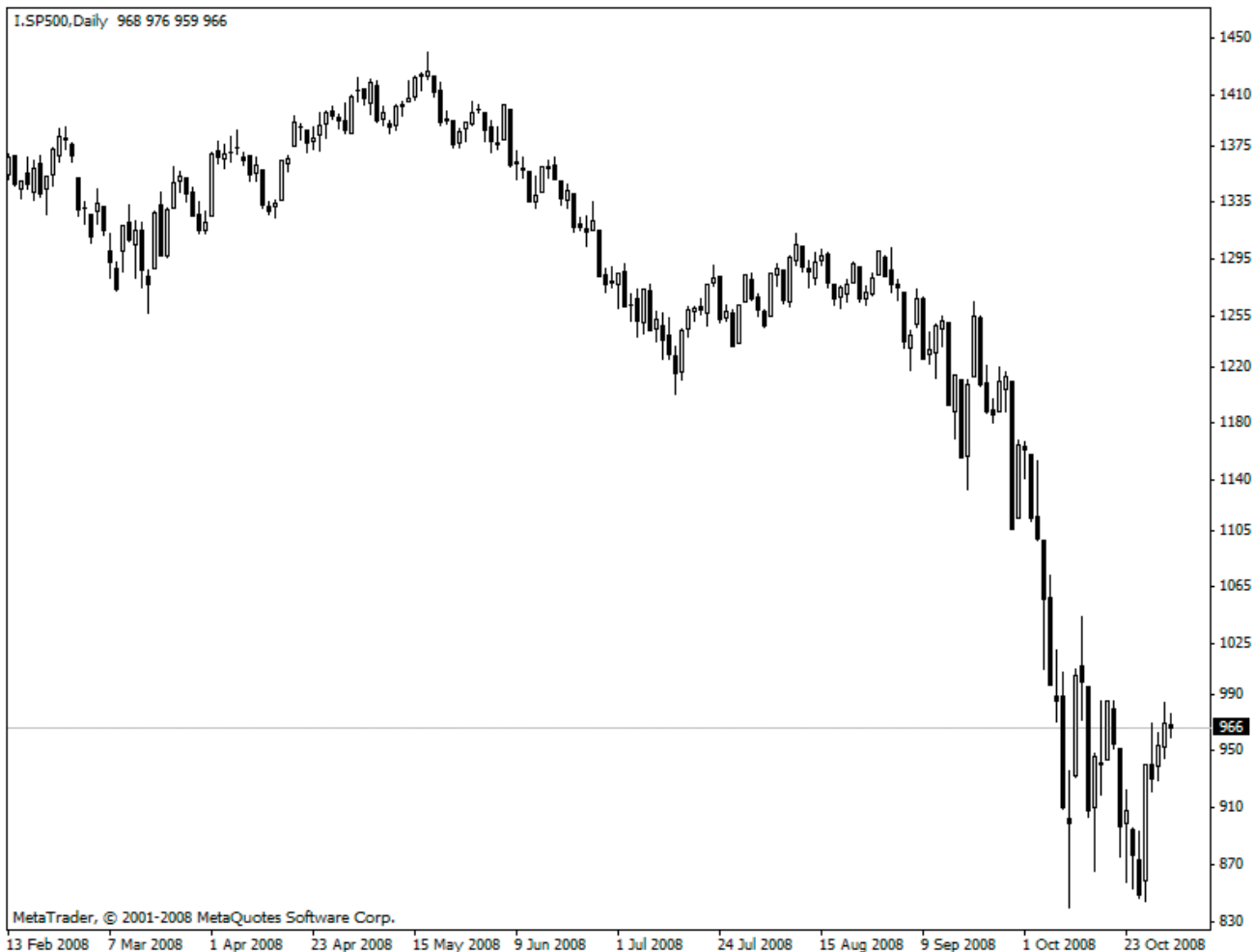
«Убытки всей финансовой системы составляют 557 миллиардов долларов: из них 300 миллиардов приходится на американские банки, 235 на европейские и 24 на азиатские»

как не связаны с ценами в другом регионе планеты. Но вся беда в том, что ипотечные кредиты «укомплектованы» в ценные бумаги, а эти ценные бумаги (ипотечные облигации) приобретены банками и фондами со всего

мира. Так что проблемы взявших ипотечный кредит заемщиков и падение цен на недвижимость «аукнулись» по всему миру. Если обобщить, то проблему можно описать в двух словах так: повышение учетной ставки пагубно от-

разилось на потребителях, взявших ипотечный кредит.

Так как большинство кредитов было привязано к плавающей ставке, то рост ставок привел к росту ежемесячных выплат.



Ввиду того, что кредиты выдавались практически «кому попало», часть заемщиков не справилась с выплатами и банки стали нести убытки. Ведь недвижимость, лежащая в залоге, также обесценивалась из-за падения цен. В свою очередь, убытки банков поставили под сомнение возможность выплат со стороны банков по облигациям, выпущенным под эти кредиты. По сути, банк, выдавая кредит, «собирал» деньги с поступлений от выпущенных ценных бумаг. Именно упавшие в цене облигации и стали основой масштабных убытков и списаний со стороны тех финансовых

учреждений, которые активно покупали эти облигации. На данный момент убытки всей финансовой системы составляют 557 миллиардов долларов: из них 300 миллиардов приходится на американские банки, 235 на европейские и 24 на азиатские.

## Кого спасать и как?

Федеральный Резерв и Казначейство, увидев всю серьезность ситуации, конечно же, решило прийти на помощь. Государство

бросилось спасать американские банки и ипотечные компании один за другим: Bear Sterns, Fannie Mae и Freddie Mac и т.д. Уже в сентябре, когда большая часть вовлеченных в кризис банков или обанкротились или были выкуплены со стороны конкурентов, министр финансов Полсон пошел на более решительные шаги: он предложил план спасения в виде выкупа облигаций на сумму 700 миллиардов долларов. Предполагалось выкупить у банков «плохие» облигации и тем самым влить в систему дополнительные средства, дабы восстановить ликвидность в финан-

«Ситуация усугубится, если проблемы сугубо финансовые, перекинута в другие сектора экономики»

## «Российские индексы упали на большую величину, нежели их американские и европейские «коллеги»»

совой системе. После долгих и нервных обсуждений, план был наконец принят, но это так и не помогло рынкам. Вообще, с начала года американские рынки потеряли 35%, британский FTSE 39%, DAX 45%, а индекс CAC 40 (Франция) упал на 41%. Напомним, что рынки развивающихся стран потеряли намного больше. Россия упала на 76% а страны BRIC (без учета России) потеряли в среднем 50%. Ситуация усугубится, если проблемы только финансовые, перекинутся в другие сектора экономики - тогда это будет настоящий экономический кризис.

Начну с того, что российские индексы начали свое падение задолго до того, как цены на нефть развернулись от своих максимумов, то есть сырьевой фактор сыграл свою роль, но он был не первостепенным. Возможно, это была легкая коррекция, которая могла бы закончиться, если бы не волна неблагоприятных для рынка событий.

Сначала внешний фон, то есть падение американских площадок, давил на российские бумаги. Такая корреляция характерна для российского и в целом мирового рынка. Падает Америка - падают остальные рынки. Но в

Падение продолжилось, а в начале августа появилась еще одна причина - война с Грузией. Индексы опустились на очередные минимумы - 11 августа РТС достиг уровня 1650 пунктов. Но и это не все: банкротство Lehman Brothers в США и начало нового витка кризиса ликвидности лишило рынков всякого оптимизма. Пали не только российские площадки, но и мировые. Кризис ликвидности и волна банкротств американских инвестиционных банков обвалили российские индексы на новые минимумы, и это был самый серьезный обвал со времен дефолта 1998 года. ФСФР пришлось несколько раз приостановить торги.

## «Акции «Мечел» обрушились на треть, а российский фондовый рынок потерял 58 миллиардов долларов»

### Россия: индексам не удастся развернуться

События, происходящие на мировых финансовых рынках не прошли и мимо российских площадок. Причем, российские индексы упали на большую величину, нежели их американские и европейские «коллеги». Причины такого сильного падения на российских биржах сразу несколько, но лучше по порядку.

июле рынки начали отскакивать от дна, и тут уже «на помощь» пришли цены на нефть, начавшие свой поход с исторических максимумов к отметке 61 доллар 27 октября. Снижение цен на нефть способствовало дальнейшему ослаблению российского фондового рынка. К концу июля индекс РТС уже упал ниже 2000 пунктов. Правда, и тут не обошлось без «человеческого фактора». Премьер-министр решил навести порядок в металлургической отрасли и обрушился с критикой на компанию «Мечел», после чего уже акции «Мечел» обрушились на треть, а российский фондовый рынок потерял 58 миллиардов долларов.

навливать торги. Самым ужасным было то, что срабатывало большое количество стоп-лоссов и марджин коллов, что усиливало падение бумаг в цене, так как брокеры принудительно закрывали позиции клиентов, торговавших с плечом (маржинальная торговля)

Паника длится и по сей день, и неизвестно, когда рынки вернутся хотя бы к уровням лета. Но ясно одно - компании, с фундаментальной точки зрения, стоят очень дешево.

■ Удачи на рынках!

# Инвестирование: Тест Баффета

«Сэкономленный доллар - заработанный доллар»

На протяжении десятков лет портфель Уоррена Баффета показывает завидную доходность. Каждый раз, когда Баффет «дотрагивается» до акций той или иной компании, бумага начинает расти (пускай и не сразу). В чем же секрет такого мастерства? Неужели рынки неэффективны? Зарабатывать на рынке акций стабильно, и на протяжении многих лет. Возможно ли такое??! Возможно, правда это удастся далеко не всем. А что, если следовать за стариком Баффетом, повторять его действия на рынке, покупать акции, которые у него в портфеле и продавать после закрытия им по-

зиций? Но вряд ли слепое следование чужой стратегии принесет какую-либо выгоду. Есть более интересное предложение – изучить метод Баффета и следовать его правилам. Предлагаю вашему вниманию так называемый «Тест Баффета». Набор правил и установок, которые помогут избежать вложения в «неправильные» бумаги. Этот анализ поможет инвестору выбрать преуспевающие компании и ориентироваться на долгосрочный рост. Как говорит Уоррен Баффет, «в сфере инвестиций каждый должен воображать себя католиком и понимать, что человек вступает в брак один раз на всю жизнь».

Давайте посмотрим эти правила:

## **1. Обладает ли бизнес опознаваемой потребительской монополией?**

В современной экономике сложно представить настоящие монополии, но все же есть компании и продукты, без которых сложно представить жизнь в современном мире. Как говорит Баффет, встаньте перед входом в магазин и спросите себя: какие продукты с известными брендами это заведение обяза-



но иметь в своем ассортименте, чтобы сохранять конкурентоспособность? Он сам же называет несколько брендов. Например, газета USA Today.

## **2.** Прибыли компании устойчивы и имеют тенденцию к росту

Монополия – вещь хорошая, но акционеров волнует прибыль в пересчете на одну акцию. Если компания зарабатывает, и эта прибыль имеет тенденцию к росту, значит менеджменту компании удастся пре-

вращать преимущества (например ту же потребительскую монополию) в реальную ценность, с точки зрения доходов акционеров.

## **3.** Компания придерживается консервативной финансовой политики?

Баффет старается избегать инвестиций в акции компаний, которые влезают в долги и финансируют свой бизнес за счет выпуска долговых обязательств. Большая часть бумаг в его портфеле принадле-

жит компаниям, почти не имеющим долгов.

## **4.** Бизнес обеспечивает устойчивую высокую рентабельность акционерного капитала (Return on Equity)?

Уоррен Баффет считает, что высокая рентабельность акционерного капитала – залог богатства акционеров, и потому старается вкладывать деньги в такие компании, которые обеспечивают устойчиво высокий уровень рентабельности акци-

онерного капитала. Акционерным, или собственным капиталом, называют стоимость всех активов компании, за вычетом выплат по всем обязательствам. Средняя доходность собственного капитала американских компаний за последние несколько десятков лет составляла около 12%. Баффет покупает акции компаний, которые имеют доходность выше 12%.

## **5. Компания удерживает ли прибыли или выплачивает их акционерам?**

Баффет считает, что стоит вкладывать деньги в предприятия, которые не берут на себя обязательства выплачивать значительную долю прибыли в форме дивидендов. А предпочитают прибыли удерживать и реинвестировать. Образу говоря, акционеры смогут получать максимальную выгоду от сложного процента, который, по сути, является скрытым источником получения настоящего богатства. К примеру, если капитал компании приносит прибыль в размере 12%, из которых 8% выплачиваются акционерам в форме дивидендов, а 4% удерживаются, то стоимость акции должна вырасти на те же 4%.

## **6. Сколько компании приходится тратить на поддержание текущих операций?**

Уоррен понял, что потребности бизнеса в капиталовложениях могут быть столь велики, что на повышение достатка акционеров денег практически не останется. Например, если компания имеет 1 миллион долларов прибыли в год и удерживает все до последнего цента, но

каждые два года ей приходится тратить 2 миллиона долларов на замену оборудования и прочих средств производства, то получается, что компания не зарабатывает вообще и ей приходится лишь сводить концы с концами. Одни компании растут в стоимости, не требуя дополнительных вложений капитала, а другие растут только за счет вливаемых в них дополнительных средств.

## **7. Имеет ли компания возможность реинвестировать нераспределенную прибыль в новые проекты, в расширение бизнеса или в выкуп акций? Насколько хорошо менеджмент компании справляется с этим?**

По сути, это способность компании удерживать прибыли и реинвестировать их в проекты, приносящие дополнительную высокую отдачу. Уоррен убежден, что если компания может получать от нераспределенной прибыли отдачу выше средней, то для акционеров тогда будет выгоднее, чтобы она удерживала свою прибыль. К примеру, если вам в течение 10 лет выплачивают по 10 тысяч долларов в год, а вы эти деньги копите, откладывая их в ящик, то к концу срока у вас в ящике будет 100 000 долларов, а если инвестировать их так, чтобы они приносили 23%, то к концу срока, через 10 лет сумма будет уже равна 370 388 долларам в год, что существенно выше 100 000.

## **8. Имеет ли компания возможность регулировать цены, нейтрализуя инфляцию?**

Инфляция вызывает рост цен.

Иногда компании сырьевого типа сталкиваются с проблемой, когда производственные расходы, в результате инфляции, растут, но из-за конкуренции на рынке цены на свою продукцию она [компания] вынуждена снижать. Например, в секторе авиаперевозок часто складывается такая ситуация.

## **9. Повышает ли нераспределенная прибыль рыночную стоимость компании?**

Баффет считает, что рыночный курс акции обязательно повысится лишь в том случае, если собственный капитал компании непрерывно наращивается за счет разумного реинвестирования прибылей.

Уоррен ищет такие компании, курс акций которых реагирует на повышение их действительной экономической стоимости. Он не интересуется предприятиями, акции которых растут только вследствие спекулятивного давления. В первом случае успех гарантирован, а во втором случаен.

Таким образом, великий гур, придерживаясь этих правил, старается покупать бумаги тех компаний, чьи прибыли, чей рост наблюдается на протяжении многих лет и будет продолжаться из года в год. Именно долгосрочное инвестирование, а не спекулятивная покупка сделало Баффета самым удачливым инвестором в мире.

**По материалам книги Мэри Баффет и Дэвида Кларка, «Баффетология»**



## Уоррен Баффет

Уоррен Баффет родился 30 августа 1930 года в Омахе, самом большом городе штата Небраска, в семье биржевого брокера и политика Говарда Баффета.

Спустя всего пять лет юный Баффет стал делать первые шаги на фондовом рынке. Благодаря отцу-брокеру он имел доступ к биржевой информации, которой и решил воспользоваться. В 11 лет он купил две акции *Cities Service*, неизвестной ныне компании, - себе и своей старшей сестре - по 38 долларов за акцию. Вскоре они упали до 27 долларов. Юный спекулянт занервничал, но скидывать акции не стал. Он дождался начала их роста и только тогда продал по 40 долларов за штуку. Это оказалось ошибкой: за нескольких следующих дней цена взлетела до 200 долларов. Именно тогда, как вспоминает Баффет, он научился тер-

пению, понял, что нужно выждать момент, и стал сторонником долгосрочных вложений.

Главным принципом работы Баффета становится вкладывание денег в акции лишь тех фирм, которые хорошо управляются.

В отличие от своего учителя Грэма, он изучал не только балансы предприятий, но также их корпоративную структуру и биографии высших менеджеров. За пять лет существования компании Баффета акции, находившиеся во владении фирмы, выросли на 251%, в то время как индекс «Доу-Джонса» (самый известный фондовый индекс рассчитывается на основе цен акций 30 крупнейших компаний США, взятых по ведущим отраслям промышленности) поднялся всего на 74%. Еще через пять лет акции Баффета стоили уже на 1156% дороже, «Доу-Джонс» за это время смог подрасти лишь на 122%.

Эксцентричность Баффета проявляется и в его инвестиционной стратегии. И это своеобразная консервативная эксцентричность. Например, Баффет вкладывает деньги только в те компании, продукции которых он сам отдает предпочтение. Как уже отмечалось, в его портфеле есть крупные пакеты *Coca-Cola*, *Gillette*, *The Washington Post*, *American Express*, *McDonald's* и даже *Walt Disney*. И это не случайно: если верить журналистам, 75-летний бизнесмен начинает свой день с бокала *Coca-Cola*, бреется лезвиями *Gillette*, за завтраком читает газету *The Washington Post* и расплачивается за все это по карте *American Express*. Любимый же его мультфильм - диснеевские «Утиные истории» (*Duck Tales*): их главный герой, миллионер Скрудж Мак-Дак, любит повторять слова, авторство которых приписывают самому Баффету: «Сэкономленный доллар - заработанный доллар».

# Советы начинающему трейдеру

**Большинство начинающих трейдеров рассчитывают на быстрый выигрыш. Биржу они рассматривают как казино. И это – главное заблуждение.**

Примеры неожиданного успеха, конечно, есть. Но биржа – это прежде всего серьезная работа, а не азартная игра. И у этой работы есть свои законы. Большинство частных игроков теряют свои деньги из-за того, что они не следуют правилам управления капиталом. Игра на бирже требует специальной подготовки. Здесь важно знать и применять принципы планирования и управления рисками. Самые тяжелые моменты чаще всего наступают после первых нескольких успешных сделок. У новичка создается впечатление, что он уже постиг все тонкости профессии, и тогда он начинает необоснованно увеличивать раз-

меры контрактов, пренебрегать правилами управления собственным капиталом либо торговать по наитию. Как правило, это плохо кончается. Можно только посоветовать относиться к каждой новой сделке, как к первой и самой крупной за последний, скажем, месяц. Как и в любой другой профессии, в трейдинге важно научиться как можно лучше понимать и чувствовать рынок и, как следствие, лучше торговать. После этого доходность придет автоматически.

И еще одна серьезная ошибка: новички часто в ходе движения рынка начинают менять выработанную стратегию. А это тоже не рекомендуется. Самое важное – иметь выстроенную торговую систему и четко придерживаться своего плана. Опытные трейдеры, однажды разработав стратегическую линию, строго следуют

ей в любых ситуациях. Чего точно нельзя делать – это торговать, вообще не имея никакого плана, руководствуясь одними эмоциями. Это прямой путь к финансовому краху.

Что касается выбора оптимальной стратегии, то тут готовых рецептов нет. Эксперты советуют новичку начинать с самых простых методов биржевой торговли, описанных в книгах, и параллельно изучать более сложные стратегии, выбирая ту из них, которая в наибольшей степени соответствует его характеру, уровню подготовки. Начинающим трейдерам не стоит на первых порах совершать короткие продажи. Эксперты не рекомендуют брать кредиты – играть надо только на свои деньги. Немаловажно и не ошибиться с выбором брокера – дешевые комиссии далеко не всегда означают ка-

## **Зачем нужны информативные семинары?**

Семинары проводятся компанией по просьбе многочисленных Слушателей, которые хотят определиться со своими персональными возможностями в области Интернет – трейдинга на Финансовых рынках!

## **Что дает сертификат компании?**

Сертификат компании удостоверяет Слушателя, что он/она получили необходимые теоретические и практические знания в области Интернет – трейдинга и могут их реализовать на практике

**Есть ли гарантии, что после**

## **обучения я стану профессиональным трейдером?**

Это зависит исключительно от ваших способностей и умения управлять своими эмоциями.

## **На какие рынки ориентированы программы обучения?**

В настоящий момент на валютный рынок и рынок американских акций.

## **По каким финансовым инструментам проводится обучение?**

По CFD (контракт на разницу) на валюту и американские акции.

## **Какие учебные материалы получают слушатели курсов?**

Программу обучения, учебник, рабочую тетрадь, список рекомендованной литературы.

## **Кто проводит обучение?**

Обучение проводят сертифицированные/лицензированные преподаватели, дополнительно прошедшие подготовку и сдавшие экзамены в центральном офисе компании.

## **Какие категории слушателей проходили обучение в компании?**

За время работы компании прошли обучение и стажировку следующие категории слушателей: студенты старших курсов, маркетологи, инвесторы, валютные диле-



чественное обслуживание. Опытные трейдеры советуют заносить в специальный журнал все данные: когда и почему была произведена сделка, ее результаты. Тот, кто не учится на прошлых ошибках, не застрахован от их повторения в будущем.

По оценкам экспертов, существуют три слагаемых успеха для новичков: консерватизм, дисциплина и постоянное изучение рынка. Абсолютно за каждым разорением торгового счета стоят неоправданно большие торговые позиции. Именно работа с катастрофически большими величинами открытых позиций превращает большинство трейдеров из интеллигентных, анализирующих, здравомыслящих людей в тупую, безликую, паникующую толпу, неспособную принимать адекватные решения.

ры банков, трейдеры, руководители малого бизнеса, руководители подразделений банков, главные специалисты казначейств, финансовые менеджеры и др.

**Можно ли начать обучение сразу с индивидуального курса?**

На основании собеседования, преподаватель может рекомендовать вам соответствующий курс обучения.

**Нужно ли проходить тестирование, если у меня есть квалификационный аттестат ФСФР?**

Да, так как тест содержит практические вопросы трейдинга, кото-

Опытный трейдер никогда, даже в случае самого большого проигрыша или выигрыша, не дает власти эмоциям, не позволяет страху, жадности и паническим настроениям влиять на принятие решений. Трейдинг – удел тех, кто способен к постоянной концентрации внимания и дисциплинированности. Ведь ошибка или невнимание к деталям могут стоить слишком дорого.

Эксперты рекомендуют прежде всего попробовать свои силы на виртуальной бирже. Почти все брокерские конторы предоставляют своим клиентам такой шанс. Для обучения клиентов интернет-трейдингу брокеры создают на основе реальной торговой системы специальные «демонстрационные» программы. Подключиться к демо-версии может каждый. Достаточно заполнить мини-

правила минимизации убытков и максимизации прибыли для конкретного финансового инструмента.

**Сколько времени потребуется, чтобы стать профессиональным управляющим капиталом?**

Приблизительно столько же времени, сколько вам потребуется, чтобы получить второе высшее образование.

**Что такое торговая система (ТСМ)?**

Торговая система включает инструменты технического и фундаментального анализа и правила работы по ним для входа/выхода в/из рынка, установки stop-loss и trailingstop, а также Takeprofit,

анкету или зарегистрироваться на сайте брокера, скачать программу на свой компьютер – и можно начинать торговать.

Учебная торговля ведется почти по-настоящему – в режиме реального времени. Заключать сделки можно в любой момент, но не по реальным биржевым котировкам, а по их аналогам, несколько отличающимся от настоящих цен. Поработав с виртуальными деньгами, можно не только выработать собственную стратегию торговли, но и проверить ее «в деле». По словам брокеров, менее половины пользователей демо-версий потом продолжают торговать акциями по-настоящему. Это своеобразная психологическая проверка на прочность – многие понимают, что не готовы работать на рынке.

**Как научиться создавать собственные Индикаторы и Советники?**

По программе индивидуального обучения.

**Что такое торговая стратегия?**

Торговая стратегия (ТС) включает: цель (риск/доход), финансовые инструменты, размер торгового капитала, торговую тактику, торговую систему (ТСМ), алгоритм, торговый план (ТП).

# АЗБУКА ИНВЕСТОРА

Перечень основных терминов, используемых при торговле на forex и CFD



## **Account Statement**

выписка по счету. Содержит сведения о проведенных операциях и состоянии клиентского счета у брокера за выбранный период.

## **Arbitrage**

арбитраж. Безрисковый тип торговли, когда одна и та же валюта одновременно покупается и продается против другой для получения прибыли из-за разности в ценах у двух контрагентов.

## **Ask**

цена, по которой банк/брокер продает клиенту финансовый инструмент.

## **Balance**

сумма на торговом счете после совершения последней сделки

## **Ask (Offer) Price**

цена продавца. Цена, по которой клиент может купить интересующую его валюту (большая цифра в двусторонней котировке).

## **Basis Point**

базисный пункт. Сотая доля процента; используется в отношении процентных ставок.

## **Bar Chart**

изображение ценового графика в виде столбиковой диаграммы.

## **Bear**

«медведь». Участник рынка, играющий на понижение цены.

## **Bear Market**

«медвежий» рынок, характеризующийся снижением цен (котировок).

## **Bid Price**

цена покупателя. Цена, по которой клиент может продать интересующую его валюту (меньшая цифра в двусторонней котировке).

## **Broker**

брокер. Посредник, производящий торговые операции от имени клиента.

## **Bull**

«бык». Участник рынка, играющий на повышение цены.

## **Bull Market**

«бычий» рынок, характеризующий-

ся повышением цен (котировок).

## **Chart**

график. Графическое представление изменений цены (курса).

## **Confirmation**

устное или письменное подтверждение брокера о совершенной сделке.

## **Commodity**

товар.

## **Cross-Rate**

кросс-курс. Курс обмена двух валют, ни одна из которых не является долларом США.

## **Currency Swap**

валютный своп. Одновременное заключение двух противоположных по направлению сделок по обмену двух валют с разными сроками их поставки.

## **Day Order**

приказ на совершение сделки, действительный в течение дня.

## **Day Trading**

торговые операции, совершаемые в течение одного дня.

## **Dealer**

дилер. Участник рынка, совершающий торговые операции на средства компании (банка), в которой работает.

## **Direct Quote**

прямая котировка. Представление стоимости единицы иностранной валюты в единицах национальной валюты.

## **Diversification**

диверсификация. Торговля на нескольких рынках (несколькими инструментами) для уменьшения ценовых рисков.

## **Dow Jones Average**

индекс Доу-Джонса, характеризующий деловую активность фондового рынка США.

## **Downtick**

движение цены вниз.

## **Elliott Wave Analysis**

метод теханализа рынков, основанный на волновой теории Эллиота.

## **Equity**

остаток денежных средств на торговом счете, рассчитанный в валюте страхового депозита.

## **Fundamental Analysis**

фундаментальный анализ. Использует макроэкономические показатели экономики для прогнозирования ситуации на рынке.

## **Forward Contract**

форвардный контракт. Соглашение об обмене определенной суммы одной валюты на другую по фиксированной цене в конкретный момент времени в будущем.

## **Futures Contract**

фьючерсный контракт. Стандартизированный форвардный контракт, являющийся предметом купли/продажи на бирже.

## **Gap**

разрыв. Диапазон цен, внутри которого не было котировок, образует разрыв в ценовом графике.

## **Good-Till-Cancelled (GTC) Order**

приказ на совершение сделки, действующий, пока не будет отменен клиентом или исполнен брокером.

## **Hard Currency**

свободно конвертируемая валюта, обмениваемая без ограничений на другие валюты.

## **Hedging**

хеджирование. Сочетание коротких и длинных позиций по разным инструментам, при котором уменьшается валютный риск.

## **Indirect Quote**

обратная котировка. Представление стоимости единицы национальной валюты в единицах иностранной валюты.

## **Joint Account**

общий счет, объединенный счет.

## **Leverage**

-кредитное плечо; соотношение между заемными и собственными средствами.

## **Libor**

процентная ставка, с которой веду-

щие лондонские банки кредитуют друг друга.

#### **Limit Position**

максимально допустимый размер открытой позиции.

#### **Liquidity**

ликвидность. Рынок, на котором всегда можно совершить сделку (в рабочие часы), является ликвидным.

#### **Long Position**

длинная позиция (по отношению к определенной валюте). Открытая позиция, при которой количество купленной валюты превышает количество проданной той же валюты.

#### **Loss**

убыток.

#### **Maturity Date**

дата исполнения принятых ранее обязательств.

#### **Margin**

маржа (обеспечение). Средства клиента, находящиеся у брокера в качестве залога при осуществлении торговых операций клиентом.

#### **Margin Account**

маржинальный счет. Счет, владелец которого получает брокерский кредит для осуществления сделок.

#### **Margin Call**

требование брокера о внесении дополнительного обеспечения на счет.

#### **Moving Average**

скользящая (динамическая) средняя. Индикатор, применяемый в теханализе для определения тенденции на рынке.

#### **Necessary Margin**

необходимый залог для открытия позиции.

#### **Overbought**

«перекупленность». Ситуация, возникающая на рынке после стремительного и значительного повышения цены (курса).

#### **Oversold**

«перепроданность». Ситуация, возникающая на рынке после стремительного и значительного понижения цены (курса).

#### **Overnight**

сделка на срок до начала следующего рабочего дня.

#### **Pip (Point)**

минимальная величина изменения стоимости валюты; как правило, это 0.01 или 0.0001 от целой части в котировке валют.

#### **Position Limit**

максимально допустимый размер открытой позиции.

#### **Principal**

принципал. Участник рынка, осуществляющий операции на собственные средства.

#### **Profit Taking**

закрытие позиции с прибылью.

#### **Rally**

стремительный рост цен (котировок) на рынке.

#### **Range**

размах цены. Высший и низший уровни цены (курса), достигнутые в течение определенного периода времени.

#### **Resistance**

сопротивление. Уровень цены, на котором ожидается выход на рынок значительного числа продавцов или сконцентрированы приказы на продажу.

#### **Risk Control**

использование правил торговли для ограничения потерь.

#### **Rollover**

перенос открытой позиции на следующую дату поставки (валютирования).

#### **Scalper**

трейдер, зарабатывающий прибыль от незначительных (минимальных) изменений цены (курса).

#### **Short position**

короткая позиция (по отношению к определенной валюте). Открытая позиция, при которой количество проданной валюты превышает количество купленной той же валюты.

#### **Slippage**

проскальзывание. Ситуация, когда Стоп ордер выполняется по более худшему курсу, чем было заказано при его выставлении брокеру. Такое явление встречается во время быстро меняющегося рынка. Например, это может происходить после выхода важных фундаментальных данных, во время выступлений известных политических деятелей. Выполнить ордер по заданному курсу не представляется возможным, если котировка преодолевает заданный уровень резким скачком. Величина проскальзывания может варьироваться от одного пункта до нескольких десятков пунктов. Часто проскальзывание имеет место при открытии торговли в воскресенье вечером, когда курсы открытия отличаются от курсов закрытия.

#### **Spike**

спайк. Значительное отличие последующей котировки от предыдущей. Графическое изображение кульми-

национного момента на рынке, характеризующего наиболее жесткое «столкновение» покупателей и продавцов. Характеризует нервозность рынка. Спайки могут появляться в моменты выхода особенно важных для рынка новостей. Однако бывают ситуации, когда спайки появляются на экране без веских причин; такое встречается на узком рынке. Это либо «баловство» операторов, либо специальное расшатывание рынка.

#### **Spot Date**

дата спот. На рынке Форекс - дата поставки валют на второй рабочий день с момента заключения сделки.

#### **Spread**

разница между ценой продавца (ask) и покупателя (bid) в двусторонней котировке.

#### **Stop Order**

приказ брокеру на заключение сделки при достижении ценой указанного уровня.

#### **Square**

«сквер» (сленг). Отсутствие открытых позиций.

#### **Support**

поддержка. Уровень цены, на котором ожидается выход на рынок значительного числа покупателей или сконцентрированы приказы на покупку.

#### **Technical Analysis**

технический анализ. Использование ценового графика и технических индикаторов для прогнозирования ситуации на рынке.

#### **Technical Indicators**

технические индикаторы. Математические формулы, используемые для построения вспомогательных графиков, облегчающих анализ рынка.

#### **Trader**

торговец, совершающий операции на свои средства или на средства, которые ему доверили инвесторы.

#### **Trend**

тенденция. Устойчивое долговременное движение цены (курса) на рынке в определенном направлении.

#### **Value Date**

дата поставки валют.

#### **Volatility**

волатильность (изменчивость, непостоянство). Этот термин характеризует степень изменчивости курса валюты в определенный период времени. Например, когда на рынке происходят резкие колебания курса с большой амплитудой, то говорят, что волатильность высокая.

# Треjderский юмор



Конец торгового дня. Измученные брокеры сидят, тупо уткнувшись в терминалы. Входит один брокер и говорит:

– Мужики, буфет-то уже закрылся. Другие брокеры:  
– Да?.. И почём закрылся?...



Один брокер спрашивает у другого в конце рабочего дня:

– Джон, сколько будет дважды два?  
– А мы продаем или покупаем?

Помимо огня и движущейся воды есть еще одна вещь, на которую человек может смотреть бесконечно: это изменение цен на рынке акций.

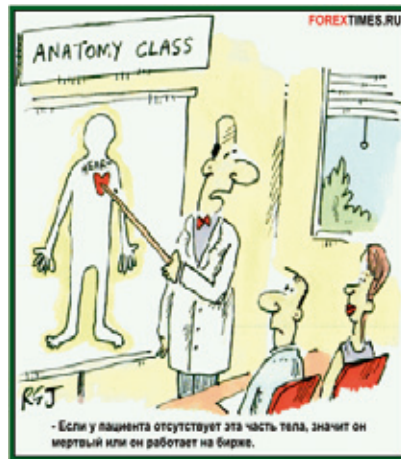
– Как вам удалось получить сегодня хоть маленькую, но все-таки прибыль?  
– Я начал с большой прибыли.

Жена спрашивает у мужа-

трейдера:

– Дорогой, мы уже столько лет живем вместе, а я никак не могу понять, чем ты занимаешься?

– Ну, смотри - отвечает он. - Решили мы кроликов разводить, купили крольчат, клетки, всю остальную «ботву». А ночью было наводнение, и все кролики утонули... Вот мы утром сидим и думаем, чего же это мы рыбок вчера не купили?»



Треjder подходит к своему коллеге и глядя в монитор говорит:

– Ух ты, какие четкие у тебя графики, все движения цен отлично видны, а у меня не так.  
– Да ты пыль с экрана протри!

Два трейдера встречаются в лифте по окончании очень напряженного общения с аналитиками. Один измотанный, еле на ногах стоит, другой же спокойный, улыбающийся, видно, что он полон энергии. Первый спрашивает:

– Как тебе удается выглядеть таким свежим после стольких часов общения с аналитиками?  
– А ты что, их слушал?

У аналитика спрашивают:

– Скажите, а ваши прогнозы всегда совпадают?

– Конечно, всегда, только даты иногда не совпадают...



В чем сходство между аналитиками и трейдерами?

Первые думают, что они умеют анализировать, а вторые думают, что они умеют торговать...

У трейдера в аэропорту таможенник спрашивает:

– Откуда прибыли?  
Тот отвечает:  
– Откуда прибыли? Одни убытки, одни убытки!

Встречаются два трейдера. Один другому говорит:

– Ну как твое финансовое положение?  
– Стабильное: как не было прибыли, так и нет.

Клиент инвестиционному консультанту:

– Я хотел бы вложить мои деньги в налоги, слышал они скоро начнут расти.

– Как дела?  
– За неделю заработал 50.000 виртуальных долларов.  
– Правда? А я таких даже не видел ни разу.  
– Я тоже их не видел ни разу.

# ВИКТОРИНА ADMIRAL MARKETS



Среди всех правильно ответивших на вопросы «Викторины Admiral Markets» будет разыгран пакет бесплатного обучения на курсах компании. Ответы присылайте до 31 декабря 2008 года на адрес электронной почты: [info@forextrade.ee](mailto:info@forextrade.ee)

## 1. Компания Admiral Markets создана:

- a) в декабре 2000 года
- b) в декабре 2005 года
- c) в декабре 1963 года
- d) 11 сентября 2001 года

## 2. Девиз компании Admiral Markets:

- a) «Утром деньги – вечером трейдер!»
- b) «Ваш капитал – наши услуги»
- c) «Наш опыт – Ваши деньги»
- d) «Наш опыт к Вашим услугам»

## 3. Штат сотрудников Admiral Markets насчитывает:

- a) около 1000 специалистов

- b) 30 специалистов
- c) более 200 специалистов
- d) 50 специалистов

## 4. Обучение на курсах Admiral Markets проводят:

- a) сертифицированные/лицензированные преподаватели, дополнительно прошедшие подготовку и сдавшие экзамены в Центральном офисе компании
- b) лекторы МГУ
- c) топ-менеджеры компании Admiral Markets
- d) лауреаты Нобелевской премии

## 5. Длинная позиция – это:

- a) затянувшееся ожидание исполнения сделки
- b) покупка финансового инструмента в расчете на повышение его курса
- c) покупка финансового инструмента в расчете на понижение его курса
- d) продолжительный период неизменности котировок

## 6. Международная валютная торговая площадка Forex:

- a) располагается на Уолл-Стрит в Нью-Йорке
- b) находится в Лондоне
- c) не имеет единой торговой площадки и представляет собой совокупность валютнообменных операций в глобальной коммуникационной сети
- d) готовится к переезду в Санкт-Петербург

## 7. «Медведь» – это:

- a) участник рынка, играющий на понижение цены
- b) участник рынка, играющий на повышение цены
- c) трейдер из России
- d) испуганный трейдер

## 8. Самый богатый россиянин по версии Forbes 2008 – это:

- a) Роман Абрамович
- b) Алексей Мордашов
- e) Олег Дерипаска
- f) Владимир Путин



## Эстония

### г.Таллинн

10143, пл. Рявала 5,  
офис 420;  
tel.: +372 6309 303  
fax: +372 6309 304  
e-mail: info@forextrade.ee

### г.Нарва

20309, ул. Вокзаали 19,  
помещение 21  
tel.: +372 3566 688  
e-mail: narva@forextrade.ee  
www.forextrade.ee



## Латвия

### г.Рига

LV-1011, ул. Тербатас 49/51,  
офис 6;  
tel./fax: +371 7845341,  
+371 29470361  
e-mail: info@forextrade.lv

### г.Даугавпилс

tel.: +371 26600204  
e-mail: manager@forextrade.lv  
www.forextrade.lv



## Литва

### г.Вильнюс

LT-03228  
ул. Швитригайлос 11b  
tel.: +370 5 210 48 41  
fax: +370 5 210 48 42  
e-mail: info@forextrade.lt  
www.forextrade.lt



## Румыния

### г. Бухарест

ул. Бузешть 59, бл. А5,  
подъезд 1, 1 эт., ап. 60;  
tel.: +40 74 64 78 152  
e-mail: info@admiralmarkets.ro



## Хорватия

### г. Загреб

10 000 Загреб  
Trg Drage Iblera 9;  
tel.: +385 14573620,  
fax: +385 14573621  
e-mail: info@admiralmarkets.hr  
e-mail: office@admiralmarkets.hr  
www.admiralmarkets.hr



## Китай

### г.Шанхай

Yuyuan lu, 168 hao Huanqiu Shijie  
Dasha 1101 shi.  
tel.: 6 24 96 812  
6 24 96 813



## Болгария

### г.София

бульвар Мария Луиза 19-1  
tel./fax: +(359 2) 98 11 111  
e-mail: info@forextrade.bg

### г.Варна

Ул. Добри Чинтулов 14  
ап.6 ет.5  
tel./fax: +(359 52) 63 72 54  
e-mail: varna@forextrade.bg

### г.Пловдив

бульвар Васил Априлов 25  
tel./fax: +(359 32) 240 417  
e-mail: plovdiv@forextrade.bg

### г.Сливен

ул. Предел 1, отель «Кредо»  
tel./fax: +(359 44) 630 285  
e-mail: sliven@forextrade.bg  
www.forextrade.bg



## Польша

### г. Варшава

10000, Иерусалимская  
аллея 133/34;  
tel.: +370 (5) 210 4841,  
fax: +370 (5) 210 4842  
e-mail: info@admiralmarkets.pl  
www.admiralmarkets.pl



## Украина

### г.Киев

01032, ул. Саксаганского д.121,  
5эт., оф.115;  
tel.: + 38 044 491 75 75  
+ 3 8044 219 28 74  
e-mail:  
info@admiralmarkets.com.ua  
www.admiralmarkets.com.ua



## Казахстан

### г.Алматы

050057, ул. Богенбай Батыра  
221, офис 223;  
tel.: +7 (3272) 54-70-71  
fax: +7 (3272) 54-77-03  
e-mail: info@forextrade.kz

### г.Тараз

008012, ул. Пушкина, 33  
офис 503  
tel./fax: +7 (3262) 43-71-62  
e-mail:  
AdmiralTaraz@forextrade.kz  
www.forextrade.kz



## Узбекистан

### г.Ташкент

700096, ул. Мукими, 178,  
офисы 39 и 40;  
tel./fax: +998 (71) 173 4534  
+998 (71) 173 9163  
e-mail: centralasia@forextrade.ru



## Россия

### г.Москва

Краснопресненская набережная,  
д. 18. Башня на Набережной,  
блок С, офис 557  
tel./fax.: (495) 775-75-08  
e-mail: info@forextrade.ru

### г.Санкт-Петербург

193024, Невский пр. 170,  
офис 29;  
tel./fax: +7 (812) 327-39-99  
e-mail: info@forextrade.ru

### г.Нижний Новгород

603000, ул.Новая, д. 32,  
офис 2-б  
tel./fax.: +7 (8312) 218-10-17  
e-mail: nnov@forextrade.ru

### г.Арзамас

607220 пр-т Ленина, д 121 А  
tel.: 8(3147)2-33-00  
fax: 8(3147)2-37- 73  
e-mail: arzamas@forextrade.ru

### г.Астрахань

414056 ул.Савушкина, 43  
офис 420  
tel.: +7 (815) 603 453  
e-mail: astrakhan@forextrade.ru

### г.Брянск

241050 Бизнес-центр,  
ул. Урицкого, д. 9А  
tel.: +7 (4832) 66 53 40  
+7 (910) 33 19 02  
+7 (4832) 22 00 25  
e-mail: bryansk@forextrade.ru

### г.Ростов-на-Дону

344002, ул. Нариманова,  
д.76, кв. 42  
tel.: +7 (863) 295-66-20  
e-mail: rostov@forextrade.ru

### г.Пермь

614016, ул. Куйбышева  
д. 47 офис 34  
tel.: +7 (342) -277-23-99  
+7 (342) -293-32-52  
+7 (342) -236-40-07  
e-mail: perm@forextrade.ru

### г.Краснокамск

617060, пр.Мира 11  
tel.: +7 (34273) 4-18-44  
e-mail: krasnokamsk@forextrade.ru

### г.Казань

420111, ул. Чернышевского  
д.27а, офис 310;  
tel.: +7 (843) 292 06 80  
+7 (843) 292 10 04  
e-mail: kazan@forextrade.ru  
www.forextrade.ru



## Беларусь

### г.Минск

ул. Кульман д.2 офис 423;  
tel.: +375 17 292 70 31